

Ihr Gigabit-Partner



Jürgen Schäpermeier
Geschäftsführer
Stadtwerke Unna GmbH

Als Top-Versorger für Strom und Erdgas hat uns das Wirtschaftsmagazin Focus Money ausgezeichnet. Wir freuen uns, vor allem weil wir im Service ungeschlagen punkteten. Neben den Kernaufgaben des kommunalen Energieversorgers bieten wir für Geschäftskunden viele weitere Produkte: Von der eigenen Energieerzeugung bis hin zum zukunftssicheren Internet-Anschluss über unser Glasfaser-Netz.

Gerade kleine und mittelständische Betriebe finden bei uns maßgeschneiderte Komplettlösungen. Das gilt für Ihre Energiefragen sowie für Innovationsthemen wie Elektromobilität und Telekommunikation. Nutzen Sie die Expertise vor Ort. Und wundern Sie sich bitte nicht, wenn unsere Geschäftskunden-Berater fragen: „Was dürfen wir sonst noch für Sie tun?“

Jürgen Schäpermeier



Lüftungsanlage für Kläranlagen



Für die Medizintechnik



Für den Wassersport



Für das Tiefziehgerät

UNsere Energie

Informationen für Geschäftskunden

Newsletter | Ausgabe Nr. 1 | 2018

INHALT

- | | |
|--------------------------------|---|
| 02 Die Kunststoff-Spezialisten | 07 PremiumWatt, ImmoWatt und ImmoErdgas |
| 04 LED-Beleuchtung | 08 E-Mobilität |
| 04 Firmenheizung für NULL EURO | 09 Gigabit-Internet für Unternehmen |
| 05 Energieeffizienz-Netzwerk | 10 Vorge stellt: Fachmann für Neue Energien |
| 06 HotSpot für Firmen | 11 Solarstrom ohne Investition |



Mechanische Robustheit, Optik und Haptik: Formteile von UNNAPUR erfüllen höchste Anforderungen.

Die Kunststoff-Spezialisten

Vielfalt ist Trumpf am Uelzener Weg

Mit Erfahrung, Know-how und der richtigen Rezeptur: Die gefragten Spezialisten der UNNAPUR GmbH machen die Eigenschaftsvielfalt des Kunststoffes Polyurethan (abgekürzt auch PUR) für Industriekunden in aller Welt nutzbar. Produziert werden hochwertige PUR-Formteile nach Maß, die in der Medizintechnik, in Kassensystemen sowie im Apparate- und Fahrzeugbau zum Einsatz kommen.

Beständig, elastisch, frei formbar – Polyurethan (PUR) ist ein echter „Alleskönner“. „Mit dem richtigen Mischverhältnis sowie Additiven passen wir die Produkteigenschaften exakt an die Anforderungen unserer Kunden an. Bei den Rezepturen können wir auf langjährige Erfahrung zurückgreifen“, sagt Wolfgang Wittig, seit August 2017 geschäftsführender Gesellschafter der UNNAPUR GmbH. Und er erklärt weiter: „Wir produzieren nach dem Baukasten-Prinzip Kunststoffteile von

elastisch-weich bis spröde-hart, in unterschiedlicher Dichte und mit spezifischen Eigenschaften wie Flammschutz oder Leitfähigkeit. Und wir können während des Formprozesses Einlegeteile aus unterschiedlichen Materialien in die Formteile einarbeiten. Die Einsatzmöglichkeiten sind deshalb extrem vielfältig.“

Produkte für höchste Anforderungen

„Polyurethan innovativ formen“ – so lautet das Motto der UNNAPUR GmbH. Am Anfang steht immer die Produktidee des Kunden. Bei der Entwicklung, Konstruktion und Herstellung von geeigneten Werkzeugen und der anschließenden Produktion zählen neben Erfahrung und Know-how auch die Bereitschaft, neue Wege zu gehen. „Wir entwickeln als Team innovative Lösungen und verbessern unsere Produkte, Verfahren und Services jeden Tag“, sagt Wolfgang Wittig. In den Werkshallen am Uelzener Weg lagern der-

zeit um die 500 Werkzeuge, aus denen an die 800 Formteile hergestellt werden können. Das größte produzierte Bauteil – ein Lüftungselement für Kläranlagen – wiegt 65 Kilogramm und ist 2,50 Meter lang. Die in Unna produzierten PUR-Formteile müssen im Alltagsbetrieb höchsten Anforderungen genügen: Die Gehäuse für Medizingeräte, Kassensysteme und Bankautomaten schützen oft ein wertvolles Innenleben – Stabilität und eine hochwertige Oberfläche sind deshalb ein Muss. Und bei den Bauteilen und Baugruppen für den Anlagenbau – zum Beispiel für Pumpen, Dispenser, Monitor- oder Displaygehäuse – sind Temperatur- und Chemikalienbeständigkeit sowie Dauerelastizität wichtig. Qualität steht deshalb an erster Stelle: Nach der maschinellen Fertigung werden die Formteile einer intensiven Nachbearbeitung unterzogen. Das macht ungefähr 75 Prozent des gesamten Arbeitsprozesses aus. In aufwändiger Handarbeit werden die Formteile durch

Vorgestellt

UNNAPUR ist seit der Gründung im Jahr 1979 auf die Entwicklung, Herstellung und Veredelung von Kunststoffteilen aus Polyurethan spezialisiert. Zum Einsatz kommen die Produkte in der Medizintechnik, im Apparatebau, in Kassensystemen und im Fahrzeugbau. Über 50 Mitarbeiter sorgen im Zweischichtbetrieb dafür, dass Industriekunden weltweit mit hochwertigen Produkten „Made in Unna“ beliefert werden.



Entgraten, Schleifen, Lackieren und Bedrucken veredelt. „Jedes bei uns produzierte Teil ist ein Unikat, das in liebevoller Handarbeit entstanden ist“, erklärt Wolfgang Wittig stolz.

Ein starker Energiepartner

In den Stadtwerken hat Wolfgang Wittig einen verlässlichen Energiepartner gefunden. „Bei der Stromlieferung sind die Stadtwerke absolut wettbewerbsfähig“, sagt er. Darüber hinaus hat der Diplom-Informatiker das Energieunternehmen für seinen zuverlässigen Kundenservice und die Schnelligkeit in der Fehlerbehebung schätzen gelernt. „Da in unserer Lackierkabine Formteile technisch getrocknet werden, kann die Produktion bei einer Heizungsstörung schnell ins Stocken geraten. Unsere Heizungsanlage wird im Rahmen eines Contracting-Vertrags von den Stadtwerken betrieben – 24-Stunden-Service inklusive. Damit sind wir auf der sicheren Seite“, erklärt Wittig.

Für Ulf Schimion, den Geschäftskundenbetreuer, sind die Stadtwerke mehr als nur Energielieferant: „Wir verstehen uns immer als Partner und Berater der Unternehmen vor Ort.“ Wolfgang Wittig nutzt das Angebot und beteiligt sich an dem von den Stadtwerken mitgegründeten Energieeffizienz-Netzwerk Kreis Unna: „Wir sind daran interessiert, uns mit anderen Unternehmen auszutauschen und mehr über Energieeffizienz und Einsparpotenziale zu erfahren.“



Abdeckung für einen Kassenautomaten

Kontakt:

Unnapur GmbH | Wolfgang Wittig | Uelzener Weg 27 | 59425 Unna
Tel.: 02303 2568-0 | E-Mail: info@unnapur.de | www.unnapur.de

Kontakt:

Stadtwerke Unna GmbH | Ulf Schimion
Tel.: 02303 2001-186 | E-Mail: ulf.schimion@sw-unna.de



Moderne Beleuchtungssysteme senken sofort die Betriebskosten.

LED senkt Kosten

Einsparung bis zu 70 Prozent

Unternehmen sparen sofort Betriebskosten, profitieren von einer modernen LED-Technik und verbessern damit die Beleuchtungssituation für ihre Mitarbeiter: Lichtinnovation ohne Investition bieten wir im Rahmen eines Licht-Contractings an.

Zahlreiche Unternehmen müssen jetzt ohnehin die betagten Quecksilberdampf-Lampen ersetzen, erklärt unser Geschäftskundenbetreuer Ulf Schimion. Da können Firmen auch gleich die Einsparpotenziale nutzen: Bis zu 70 Prozent der Stromkosten lassen sich durch die richtige Beleuchtung einsparen. Ein weiterer Vorteil: Effiziente Beleuchtungsanlagen am Arbeitsplatz, in Verkaufs- und Lagerräumen tragen zu einer sicheren und gesunden Arbeitsumgebung bei.

Optimale Lichanlage

Unser Angebot: Gemeinsam mit Qualitas, einem Beratungs- und Umrüstungspartner für LED-Beleuchtung, planen wir eine individuell angepasste, optimale Lichanlage für die Kunden. Diese wird von uns auch finanziert und gebaut. Die Kunden entscheiden dann, ob sie die Anlage erwerben oder ob sie die Beleuchtung von den Energieprofis leasen.

Ein Referenzprojekt haben wir selbst gestartet: Der Ersatz der alten Leuchtbänder in Fahrzeughalle, Werkstatt und Lager spart jährlich rund 3.500 Euro Stromkosten ein. Gerne präsentieren wir die Vorteile für interessierte Unternehmen auch in unserem Betrieb.



Kontakt:
Stadtwerke Unna GmbH | Ulf Schimion
Tel.: 02303 2001-186 | E-Mail: ulf.schimion@sw-unna.de

Ohne Investitionen sofort Energie sparen

Das Ziel: Mehr Leistung bei sinkenden Kosten. Unsere Experten analysieren Verbräuche von Heizungs- und Lichanlagen und rechnen aus, wo und wie überflüssige Energiefresser schnell auf Diät gesetzt werden können. Damit Geschäftskunden sich auf das Kerngeschäft konzentrieren können, bieten wir Planung, Finanzierung, Bau, Betrieb und Wartung der neuen Anlagen aus einer Hand an.

Die Firmenheizung für NULL EURO

Wärmeservice aus einer Hand

Häufig unterschätzt: Mit alten und ineffizienten Heizanlagen verbrennen viele Unternehmen unnötig Geld. Unsere Energieservice-Experten bieten maßgeschneiderte Lösungen.

Schon mit der richtigen Steuerung oder modernen Effizienzpumpen lassen sich die Heizkosten kräftig mindern. Bei Öl- oder Stromheizungen sowie Kesseln, die älter als sieben Jahre sind, sollten Firmen an eine Komplettanierung denken. Die Praxiserfahrungen zeigen: Mit modernen Brennwertheizungen und einer bedarfsgerechten Steuerung lassen sich Heizkosten um 30 bis 50 Prozent senken. Viele Unternehmen scheuen noch die entsprechenden Investitionen, obwohl diese auch durch Förderprogramme des Bundes gemindert werden können.

Maßgeschneiderte Heizungsanlage

Für Unternehmen, die eine neue Heizung ohne eigene Investition suchen, haben wir ein Angebot. In dem Gewerbepaket WärmeKOMPLETT planen, bauen und betreiben die Stadtwerke eine maß-



Heizungslösungen aus einer Hand bieten wir an.

geschneiderte Heizungsanlage. Die Unternehmen zahlen dafür nur den Wärmeverbrauch und einen monatlichen Grundpreis. Auf Wunsch kann die exakt auf den Unternehmensverbrauch ausgelegte Anlage auch schlüsselfertig übergeben werden.

Interessierte Kunden können sich über Referenzprojekte aus verschiedenen Branchen informieren. Fordern Sie unsere Expertise an.

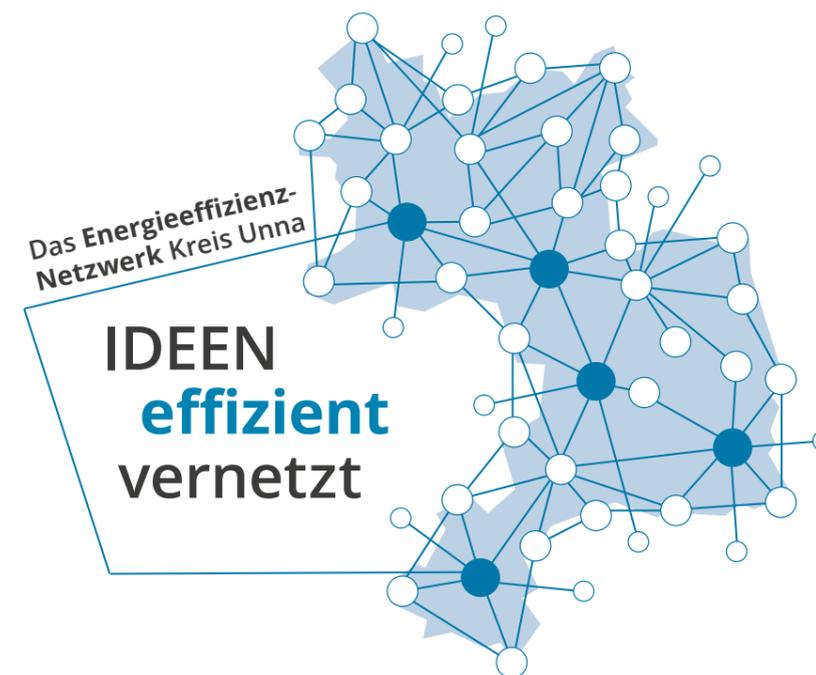
Kontakt:
Stadtwerke Unna GmbH | Uwe Eimertenbrink
Tel.: 02303 2001-272 | E-Mail: uwe.eimertenbrink@sw-unna.de

Große Potenziale gemeinsam nutzen

Der Öko- und Energiecheck bei heimischen Unternehmen zeigte es deutlich: Über 15 Prozent des Stromverbrauches und fast ein Fünftel des Wärmeverbrauches konnten die teilnehmenden Unternehmen realistisch vermeiden. Solche Innovations- und Sparpotenziale wird das Energieeffizienz-Netzwerk gemeinsam heben.



Auftaktveranstaltung für das Energieeffizienz-Netzwerk: Unterstützung durch Profis.



Kontakt:
Stadtwerke Unna GmbH | Martin Muesse
Tel.: 02303 2001-162 | E-Mail: martin.muesse@sw-unna.de

Energieeffizienz-Netzwerk startet durch

Stadtwerke und Kreis unterstützen Unternehmen bei Zukunftskurs

Energie ist kostbar, Effizienz lohnt sich. Unter diesem Motto starten wir in Kooperation mit den Stadtwerken der Region und dem Kreis Unna mit heimischen Unternehmen durch: In einem Energieeffizienz-Netzwerk werden die Firmen umfangreich in ihrem Zukunftskurs unterstützt. Interessierte Betriebe können noch einsteigen.

Nachdem bisher die Nutzung regenerativer Energiequellen wie Photovoltaik, Biomasse oder Wind im Fokus stand, fordern und belohnen die Effizienz-Richtlinien von Europäischer Union und Bundesgesetz künftig Einsparungen beim Wärmeverbrauch, der Klimatisierung und den Wasserverbräuchen gerade in Gewerbegebäuden. Die Initiative Energieeffizienz-Netzwerke von Bundesregierung und Wirtschaft hat sich zum Ziel gesetzt, bis 2020 deutschlandweit 500 neue Netzwerke zu initiieren.

Expertenwissen und Austausch

Das Energieeffizienz-Netzwerk Unna fördert den Austausch von Ideen und Erfahrungen in der Region. Es bietet unabhängiges Expertenwissen zum Thema Energie- und Kosteneinsparung.

Über zunächst drei Jahre läuft die Initiative, die in der Regel aus acht bis 15 Unternehmen bestehen soll. Wichtiger Bestandteil sind die Netzwerktreffen, welche gemeinsam mit einem Moderator gestaltet werden. Ein energietechnischer Berater begleitet die Firmen im Bündnis und unterstützt sie bei der Erstellung der Maßnahmenlisten sowie bei der Festlegung ihrer Einsparziele. Die Netzwerker profitieren von Praxisbeispielen, Fachvorträgen und dem persönlichen Erfahrungsaustausch. „Wir sehen das Energieeffizienz-Netzwerk als wichtige Unterstützung für unsere Geschäftskunden, aber auch für den Wirtschaftsstandort“, erklärt Martin Muesse, Leiter unserer Energiewirtschaft. Das Netzwerk Unna steht kurz vor der Gründung. Aktuell sind noch einige Plätze frei.

Der größte HotSpot im Ruhrgebiet

Andere Städte planen noch, Unna hat es schon: Flächendeckendes frei zugängliches WLAN in der gesamten Innenstadt. In einem bundesweit beachteten Modellprojekt haben wir gemeinsam mit dem kommunalen Provider HeLi NET den größten HotSpot im Ruhrgebiet installiert. Rund 24.000 Nutzer loggen sich monatlich zwischen Bahnhof, Rathaus, Markt und Lindenbrauerei ein.



Der kostenlose Zugang zum Internet via HotSpot ist ein Mehrwert, den Kunden und Gäste sehr zu schätzen wissen.

Machen Sie Ihr Geschäft zum HotSpot

Freies WLAN zieht und bindet die Kunden

Egal ob im Einzelhandel, in der Gastronomie, in Arztpraxen oder Geschäftsräumen: Mit einem WLAN-HotSpot erhalten Kunden und Besucher schnell und kostenlos Zugang zum Internet. Ein kleiner Schritt mit großem Nutzen - Service und Marketinginstrument zugleich. Wir bieten eine kostengünstige und attraktive Lösung für mobile Nutzer.

Wir leben heute mobil - und sind online verbunden. Ein kostenloser HotSpot öffnet Kunden oder Gästen die Möglichkeit, Freunde zu kontaktieren und Erlebnisse virtuell zu teilen - ohne das eigene Datenvolumen zu belasten. Deshalb wird freies Internet gerne angenommen. Jeder Kommentar und jedes Foto, das ein Gast postet, ist Werbung. Mal schnell die Mails checken oder sich online informieren - so können Wartezeiten sinnvoll genutzt werden. Ein echter Vorteil: Auf der Startseite des HotSpots kann gezielt Werbung platziert werden. Auch im B2B-Sektor bringt ein HotSpot in den Geschäftsräumen Vorteile. Zeit ist Geld - Geschäftspartner, Kunden und Gäste möchten bei ihrem Besuch einen schnellen und unkomplizierten Zugang zu E-Mail und Internet nutzen. Ein offener HotSpot schafft diese Möglichkeit und sorgt für eine entspannte Atmosphäre bei Meetings und Präsentationen.

Spot an!

Unsere Lösung zeichnet sich durch einfache Handhabung für alle Beteiligten, geringe monatliche Kosten und umfassenden Support aus. Der HotSpot wird zentral von HeLi NET verwaltet. Sicherheit ist dabei garantiert: Das betriebsinterne WLAN-Netz bleibt in jedem Fall strikt vom öffentlich zugänglichen Kunden-WLAN getrennt. Auf Wunsch bieten wir zudem Werbematerialien an, die den Kunden über den HotSpot informieren.

Strompreisentwicklung

Ein Strompreis - viele Komponenten

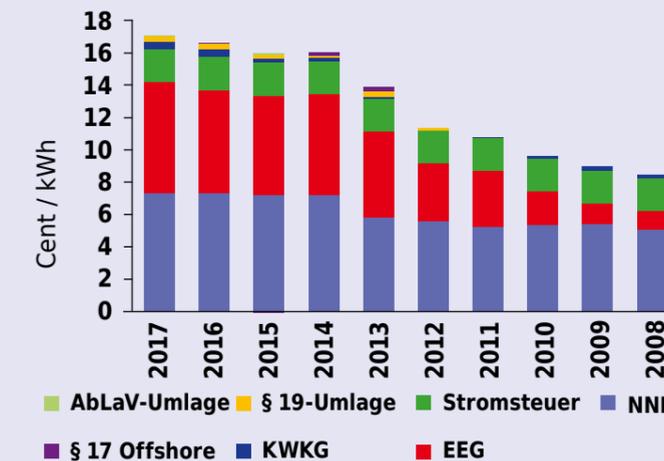
Der Strompreis in der Bundesrepublik wird von verschiedenen Faktoren beeinflusst. Dazu zählen der Standort, die Bezugsmengen, Nutzungsstunden, Bezugsspitzen, die Spannungsebene sowie Sonder- und Ausnahmeregelungen/ Stromintensität.

Steuern, Abgaben und Umlagen sind hingegen Kosten, die von den Energieversorgern nicht beeinflusst werden können.

Diese Komponenten haben sich seit dem Jahr 2008 mehr als verdoppelt (siehe Grafik). Insgesamt machen die staatlichen Belastungen mit 55 % heute mehr als die Hälfte des Strompreises aus.

Auf Netzentgelte fallen 26 %, nicht mal ein Fünftel des Preises können Stromanbieter wie die Stadtwerke noch selbst bestimmen.

Entwicklung der Netzentgelte, Steuern, Abgaben und Umlagen der letzten zehn Jahre (pro kWh)



Das Produkt bietet Leistungen und Service bundesweit.

Energie to go

PremiumWATT für Unternehmen

Unternehmen aus Unna, die Standorte außerhalb der Kreisstadt betreiben oder planen, müssen in der Ferne nicht nach einem neuen Energieversorger suchen. Das Produkt PremiumWATT bietet bundesweit unsere Leistungen und unseren vollen Service.

Seit 2014 beliefern wir Geschäftskunden aus allen Branchen deutschlandweit mit zertifiziertem Ökostrom und umweltschonendem Erdgas. PremiumWATT bietet attraktive Festpreise mit Preisgarantie (24 Monate ab Vertragsabschluss). Treue wird belohnt: Stromkunden erhalten auf den Energiearbeitspreis im zweiten Jahr 2,5 Prozent Rabatt und im dritten Jahr noch einmal 1,25 Prozent Preisnachlass. Die Kunden profitieren von der persönlichen Betreuung und der Energieberatung durch unsere Fachleute. Die Versorgungssicherheit ist selbstverständlich auch außerhalb der Kreisstadt garantiert. Übrigens: Auch Unternehmen ohne direkten Bezug zu Unna können PremiumWATT buchen.

Kontakt:

Stadtwerke Unna | Thomas Weigel
Tel.: 02303 2001-180 | E-Mail: thomas.weigel@sw-unna.de



Wir haben die Energielösungen für die Wohnungswirtschaft.

Alles aus einer Hand

ImmoWATT und ImmoErdgas

Bundesweite Belieferung, einfache Abrechnung und Abwicklung der Energieversorgung Ihrer Liegenschaften - unsere auf Ihre Branche ausgerichteten Prozesse und Leistungen erleichtern Ihnen die Konzentration auf Ihr Kerngeschäft.

Die Produkte ImmoWatt und ImmoErdgas bieten günstige und stabile Preise für Immobilien in und außerhalb von Unna. Mehrere Objekte können dabei bequem in einem Vertrag gebündelt werden. „Wir bieten alles aus einer Hand und mit einem festen Ansprechpartner. Alle Liegenschaften profitieren bundesweit von dem gleichen günstigen Tarif“, betont Thomas Weigel, der in unserem Haus Kunden aus der Wohnungswirtschaft betreut. Darüber hinaus unterstützen wir Kunden bei der Umsetzung der Energiewende: „Wir statten WEG- und Mietobjekte mit Ladesäulen für E-Fahrzeuge aus, realisieren Mieterstrommodelle und unterstützen beim Heizungstausch mit maßgeschneiderten Contractingmodellen“, erklärt Weigel.

Kontakt:

Stadtwerke Unna | Thomas Weigel
Tel.: 02303 2001-180 | E-Mail: thomas.weigel@sw-unna.de

Stadtwerke Unna GmbH | Ulf Schimion
Tel.: 02303 2001-186 | E-Mail: ulf.schimion@sw-unna.de



Elektro-Fahrzeuge oder Ladeinfrastruktur: Die Stadtwerke Unna beraten Unternehmen in Sachen Elektromobilität.

Firmen und Mieter fahren auf Strom ab

Tankstellen für E-Mobile – die Stadtwerke Unna haben die Lösung

Das Verkehrsbildungszentrum MOVE lässt Elektroautos umsonst tanken. Die Unnaer Kreis-Bau- und Siedlungsgesellschaft (UKBS) zapft nicht nur am Firmensitz Ökostrom, sondern bietet eine öffentliche E-Tankstelle vor ihrem Mehrgenerationenhaus an. Der Kreis Unna hat mit unserer Hilfe eine öffentliche Ladesäule vor dem Kreishaus und gleich noch fünf interne Stromtankstellen für Dienstfahrzeuge installiert. Wir bieten Geschäftskunden den kompletten Service an: Von der Ladeinfrastruktur bis zum Mobilstrom-Produkt.

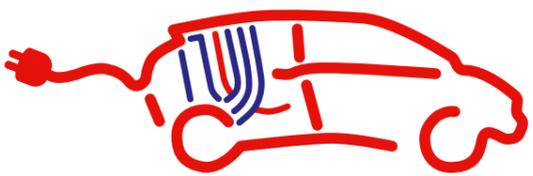
Bei der Förderung der Elektromobilität sind wir seit Jahren auf der Überholspur. Wir betreiben sechs E-Tankstellen im Stadtgebiet – das vergleichsweise dichteste Netz im Kreis Unna – und eine E-Carsharing-Station direkt am Unnaer Bahnhof.

Auch bei der Nutzung von E-Fahrzeugen können unsere Experten aus langer Erfahrung sprechen: Vier reine Elektro-Autos fahren im Fuhrpark, dazu mehrere Hybrid-Fahrzeuge. Insgesamt acht Ladestationen sind inzwischen auf dem Werks-gelände installiert.

„Mit einer Reichweite von rund 100 Kilometern pro Ladevorgang eignen sich zum Beispiel unsere E-Smarts sehr gut für den täglichen Einsatz im

Stadtgebiet. Wir wissen auch von mehreren Kunden wie etwa dem Kreis Unna, dass deren fünf E-Golfs für den überwiegenden Teil der Dienst-fahrten problemlos genutzt werden können“, er-klärt Thomas Weigel, unser Ansprechpartner für E-Mobilität.

Nötig sei nur die passende Ladeinfrastruktur. So sollte der Einsatz von E-Fahrzeugen durch eine Tankmöglichkeit an oder im Betrieb unterstützt werden. Haben Mitarbeiter dazu noch eine kleine Ladebox zu Hause, ist der E-Firmenwagen die kostengünstige und umweltfreundliche Alternati-ve zum konventionell betriebenen Fahrzeug. Wir haben die Erfahrung: Inzwischen ist die gesamte Führungsmannschaft mit Plug-in-Hybriden unter-



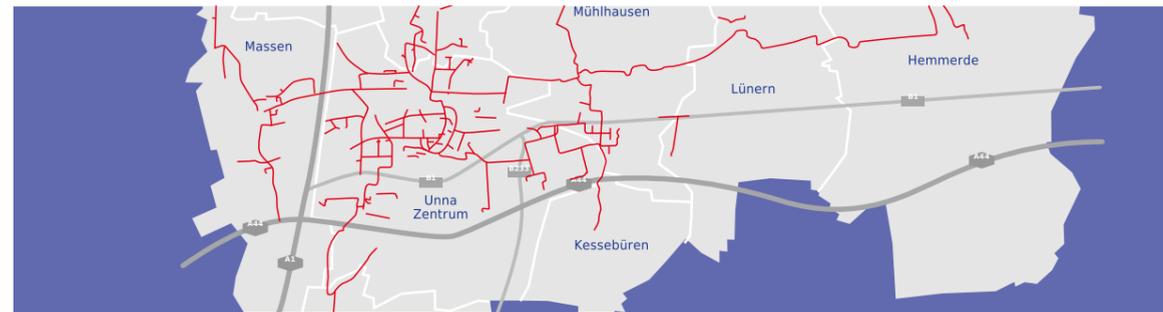
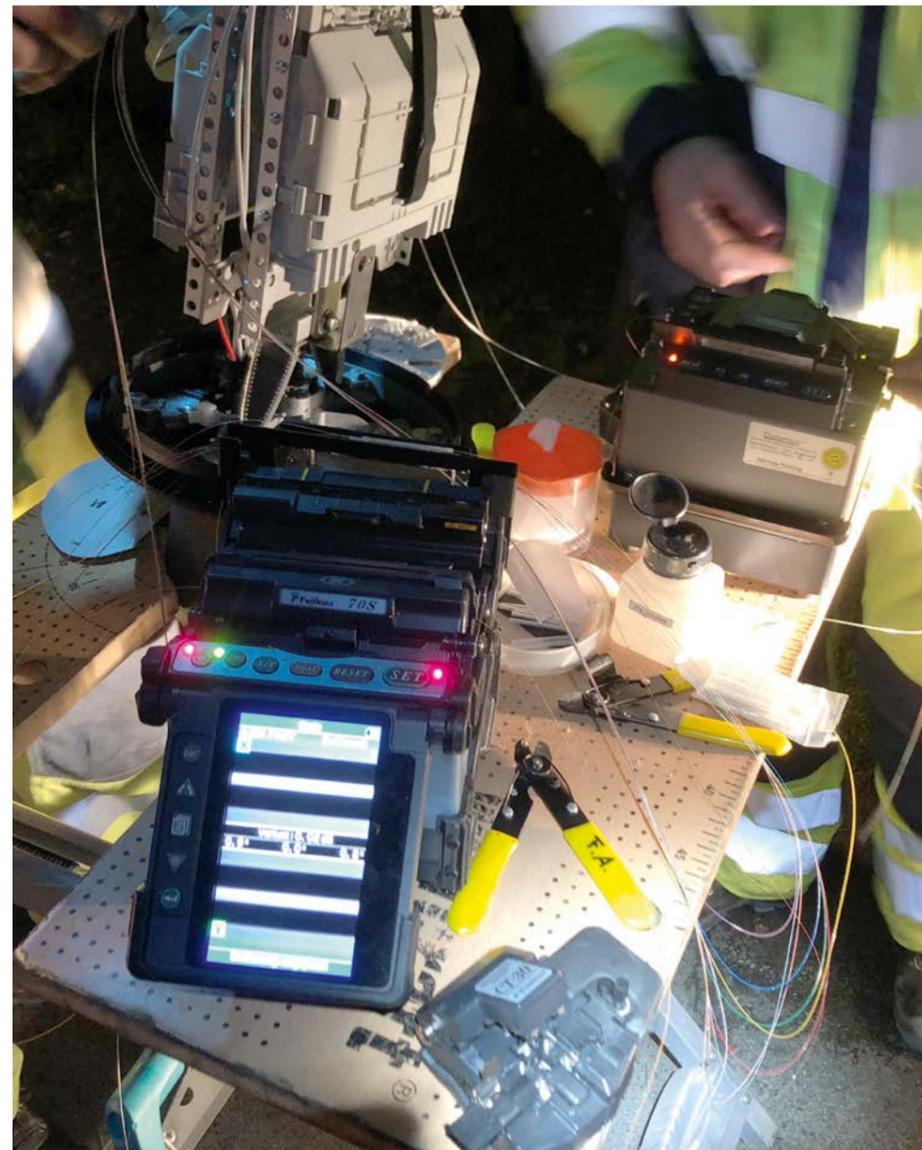
wegs. „Egal ob elektr mobiler Fuhrpark oder La-deinfrastruktur – wir beraten interessierte Unter-nehmen gerne. Sie können bei uns natürlich auch Probefahrten mit Probetanken buchen“, lädt der E-Mobilitätsfachmann ein.

Und wer es ganz einfach haben will, nutzt zudem das Ökostrom-Produkt „MobilWATT“ der Stadt-werke. Problemlos können MobilWATT-Kunden an über 2.700 Stromtankstellen in ganz Deutschland tanken. Die Abrechnung erfolgt dann kWh-genau von den heimischen Stadtwerken.

Einmal testen: Im Treffpunkt Energie im Rathaus oder bei Thomas Weigel persönlich gibt es Gut-scheine für 60 Minuten Auftanken an den einge-bundenen Stromtankstellen.

Kontakt:

Stadtwerke Unna | Thomas Weigel
Tel.: 02303 2001-180 | E-Mail: thomas.weigel@sw-unna.de



Ein rund 100 Kilometer langes Breitband-Kommunikationsnetz mit Glasfasern haben wir schon aufge-spannt.

Das Gigabit-Internet für Ihr Geschäft

Zukunftssichere Kommunikationsanbindung mit Glasfaser

Schnelle Upload- und Downloadraten auch bei großen Datenmengen, Videokonferenzen oder regelmäßige Datensicherungen: Der Bedarf nach schnellen Internetverbindungen wächst. Selbst aufgerüstete Kupferleitungen oder Drahtlosverbindungen sind da absehbar überfordert. Zukunftssicher ist der Glasfaseranschluss. Die Experten der Stadtwerke beraten Geschäftskunden gerne und prüfen die schnelle Verfügbarkeit.

Unna hat Anschluss an die Datenautobahn: Von Unna-Massen bis nach Hemmerde, von Königsborn bis nach Kessebüren haben die Stadtwerke inzwischen ein leistungsfähiges Netz an Lichtwellen-Leitern gespannt.

Nicht nur Verwaltungen, sondern auch viele Betriebe nutzen inzwischen das schnellste Internet mittels Glasfaserverbindung. Die Stadtwerke bauen das Breitband-Netz kontinuierlich aus. Bei Neubauten ist der Anschluss inzwischen meist Standard und bei Baugebieten an den schon vorhandenen Strecken auch kostenlos. Im Bestand lässt sich der Anschluss, der technisch keine Bandbreiten-Beschränkung kennt, meist realisieren. Für das Gigabit-Netz konnten die Stadtwerke auch mehrere Provider als Partner gewinnen.

Neben den kommunalen Providern HeLi NET oder DOKOM21 haben die Stadtwerke mit dem auf Glasfaser spezialisierten Telekommunikationsanbieter 1&1 Versatel einen Kooperationspartner gefunden, der auf der aktuell 100 Kilometer umfassenden Glasfaser-Infrastruktur der Stadtwerke Highspeed-Internet realisiert.

Die moderne Glasfaser-Technologie ermöglicht Internet-Geschwindigkeiten von bis zu 100 GBit/s – das ist über 1.000-mal schneller als DSL. Für Unternehmen in Unna bietet 1&1 Versatel künftig spezielle Produkte mit Gigabit-Bandbreiten an.

Einen Verfügbarkeitscheck finden Interessenten unter www.stadtwerke-unna.de in der Rubrik Telekommunikation.

Kontakt:

Stadtwerke Unna | Karsten Pfützner
Tel.: 02303 2001-413 | E-Mail: karsten.pfuetzner@sw-unna.de

Stadtwerke Unna GmbH | Ulf Schimion
Tel.: 02303 2001-186 | E-Mail: ulf.schimion@sw-unna.de

Dr. Michael Rumphorst (r.) engagiert sich für die Energiewende – hier beim Start des Solarparks auf der Deponie Grevel.



UKBS-Geschäftsführer Matthias Fischer setzt auf eine Solaranlage zur Versorgung der Unnaer Zentrale der UKBS.



Dr. Michael Rumphorst

Die Energiewende im Blick

Dr. Michael Rumphorst ist Abteilungsleiter Vertrieb Neue Energien und Produkte

Er ist unser Experte, wenn es um Erneuerbare Energien geht: Dr. Michael Rumphorst verhilft Privat- und Geschäftskunden mit Produkten und Dienstleistungen zu ihrer persönlichen Energiewende. Und er unterstützt sie als Ansprechpartner und Berater vor Ort bei der Planung und Umsetzung der Maßnahmen.

„Wir liefern als Stadtwerke mehr als nur Strom. Wir liefern hochwertige Produkte wie unser EnergieDach, mit dem unsere Kunden ihren eigenen Solarstrom erzeugen können – ohne Investitionskosten und mit Rundum-Service“, sagt Dr. Michael Rumphorst. Er fügt gleich hinzu: „Auf diese Weise steigern wir gemeinsam die lokale Stromerzeugung aus Erneuerbaren Energien und unterstützen die Energiewende in der Region.“ Das Konzept wird angenommen – bereits 40 EnergieDächer sind in Unna und Umgebung am Netz. Dr. Rumphorst hat Brennstoffingenieurswesen

an der Technischen Hochschule in Aachen studiert und am Forschungszentrum in Jülich promoviert. Bei den Stadtwerken Krefeld wechselte er vom Geschäftsbereich Entsorgung zu den Erneuerbaren Energien. Über das Beratungsunternehmen Arcanum Energy und die Energiegenossenschaft Unna führte sein Weg schließlich zu uns. Seit Juli 2016 ist Dr. Michael Rumphorst Leiter der neu gegründeten Abteilung Vertrieb Neue Energien und Produkte. Neben der Beratung und Betreuung von Kunden übernimmt er auch organisatorische Aufgaben. Er begleitet die ausführenden Unternehmen, die im Auftrag der Stadtwerke die Installation von EnergieDächern übernehmen. Zudem wacht er darüber, dass Qualitätsstandards eingehalten werden.

Neue Produkte

Es ist Dr. Rumphorst wichtig, das Thema Erneuerbare Energien in Unna weiter voranzubringen: „Die Zukunft der Energiewirtschaft wird erneuer-

bar und dezentral sein. Wir möchten die Erneuerbaren Energien und deren Nutzung als preiswerten und nachhaltigen Teil der Energieversorgung gemeinsam mit den Bewohnern und Gewerbetreibenden der Region weiter entwickeln.“ Unser Team besitzt das notwendige Know-how. Und es entwickelt neue Produkte, mit denen Kunden zu Energieselbstversorgern werden. So soll mit der Unnaer Kreis- Bau- und Siedlungsgesellschaft mbH (UKBS) auch der Einstieg in Mieterstromkonzepte entwickelt werden.

Dr. Rumphorst weiß, dass sich der Umstieg lohnt: „Strom aus Erneuerbaren Energien, der im Privat- und Gewerbebereich vor Ort produziert und direkt verbraucht wird, ist günstiger als gelieferter Strom.“

Dr. Michael Rumphorst ist eine starke Stimme für die Erneuerbaren Energien in Unna. Dass er eine starke Stimme hat, beweist er auch in seiner Freizeit: Dann nämlich singt er als „Bass“ in einem Chor.

EnergieDach: Solarstrom ohne Investition

Innovative Lösung eignet sich für viele Branchen

Ob Bürogebäude, Verkaufsräume, Lagerhallen oder Produktionsstätten: Unser EnergieDach ist ein Rundum-Sorglos-Paket für Unternehmen, die mit eigenem Solarstrom ihre Energiekosten senken und gleichzeitig die Umwelt schonen möchten. Besonders geeignet ist eine eigene Fotovoltaikanlage für Betriebe oder Verwaltungen mit großen Dachflächen, deren Hauptstromverbrauch zwischen Sonnenaufgang und Sonnenuntergang liegt. Hier kann der produzierte Strom direkt genutzt werden.

Immer mehr Gewerbebetriebe oder Verwaltungen nehmen die Stromversorgung in die eigenen Hände. Vorreiter wie etwa die Unnaer Kreis- Bau- und Siedlungsgesellschaft (UKBS) decken schon rund 37 Prozent des Verbrauches ihrer Unnaer Zentrale mit eigenem Solarstrom.

Ökonomisch und ökologisch überzeugend

„Das Konzept hat uns überzeugt – ökonomisch und ökologisch“, sagt der UKBS-Geschäftsführer Matthias Fischer.

Bäcker Thomas Westerholt aus Holzwickede hat sich vor kurzem ebenfalls für ein EnergieDach entschieden: Auch wenn die Produktion von Backwaren für Großkunden hauptsächlich in der Nacht und am frühen Morgen erfolgt, sorgen die Kühlaggregate des Unternehmens für einen aus-

geprägten Tagesverbrauch. Die 20 kWp-Anlage auf dem Firmengebäude produziert also für den direkten Verbrauch. „Diese Unternehmen nutzen eines unserer innovativsten Produkte. Dezentrale Energieerzeugung und -nutzung ist zur Gestaltung der Energiewende entscheidend und steht ferner im Einklang mit dem Handeln vieler Unternehmen, die lokale oder regionale Kunden bedienen“, sagt unser Geschäftsführer Jürgen Schäpermeier.

Rundum versorgt

Der Clou am EnergieDach: Wir planen, bauen und finanzieren die Solaranlage. Wir betreiben und warten das EnergieDach – die Kunden zahlen nur eine monatliche Pacht und nutzen den produzierten Ökostrom. Die Anlagen entsprechen

strengen Qualitätskriterien, hochwertige Komponenten sorgen für hohe Effizienz und eine lange Lebensdauer.

40 EnergieDächer schon verpachtet

Insgesamt 40 EnergieDächer haben die Unnaer Stadtwerke bereits verpachtet bzw. sind bereits im Betrieb.

Interessenten werden kostenlos und kompetent beraten: „Wir machen uns zuerst ein genaues Bild von den örtlichen Begebenheiten. Die Anlagengröße wird dann individuell auf den Strombedarf und das Verbrauchsverhalten des Betriebs ausgelegt. Ist der Kunde überzeugt, kümmern wir uns um den Rest“, erklärt Dr. Michael Rumphorst, unser Abteilungsleiter für Neue Energien und Produkte.

Kontakt:

Stadtwerke Unna | Dr. Michael Rumphorst
Tel.: 02303 2001-157 | E-Mail: michael.rumphorst@sw-unna.de

Wir sind Ihr starker Energiepartner vor Ort Unsere Produkte und Leistungen für Unternehmen

Telekommunikation

Glasfaseranschluss

Highspeed-Surfen
mit bis zu 400 Mbit/s

HotSpot

- ▶ Öffentliches WLAN-Netz
- ▶ WLAN HotSpot für Unternehmen

EnergieDach

- ▶ Fotovoltaikanlage auf dem eigenen Hausdach/Firmendach
- ▶ Beratung, Planung
- ▶ Bau, Finanzierung
- ▶ Betrieb

E-Mobilität

Elektro-Auto

- ▶ Nutzung des E-Carsharing für Unternehmen
- ▶ Ladestationen in Unna
- ▶ Ladesysteme für Privat- und Geschäftskunden
- ▶ Fahrstromtarif MobilWATT

E-Bikes

Nutzung des E-Bike-Verleihs für Dienstfahräder

Rundum-Sorglos-Pakete

LED-Contracting

- ▶ Neue LED-Beleuchtung
- ▶ Beratung, Planung
- ▶ Errichtung, Finanzierung

Energiedienstleistungen

Planung von Energieanlagen

Energie-Check

Lastanalysen und Messungen

Thermografie

Erzeugungsanlagen

Energieaudits nach DIN EN 16247-1

WärmeKOMPLETT

- ▶ Neue Gasheizung
- ▶ Beratung, Planung
- ▶ Errichtung, Finanzierung
- ▶ 24-Stunden-Service inklusive Gaslieferung

Kontakt Team für Geschäftskunden

Martin Muesse

Hauptabteilungsleiter
Energiewirtschaft
02303 2001-162
martin.muesse@sw-unna.de

Dorothea Bielez

Geschäftskundenbetreuung
02303 2001-187
dorothea.bielez@sw-unna.de

Dr. Michael Rumphorst

Abteilungsleiter Vertrieb
Neue Energien und Produkte
02303 2001-157
michael.rumphorst@sw-unna.de

Ulf Schimion

Abteilungsleiter
Geschäftskundenbetreuung
02303 2001-186
ulf.schimion@sw-unna.de

Thomas Weigel

Abteilungsleiter Produktentwicklung,
Kundenbetreuung Gewerbekunden
& Wohnungswirtschaft
02303 2001-180
thomas.weigel@sw-unna.de

Impressum

UNsere Energie - Newsletter
für Geschäftskunden
©2018 Stadtwerke Unna GmbH
Heinrich-Hertz-Straße 2
59423 Unna | Tel. 02303 2001-0
www.stadtwerke-unna.de

Konzept und Gestaltung:
Horschler Kommunikation GmbH
www.horschler.eu